



Egal, ob tiefgekühlt oder frisch

CoolVision

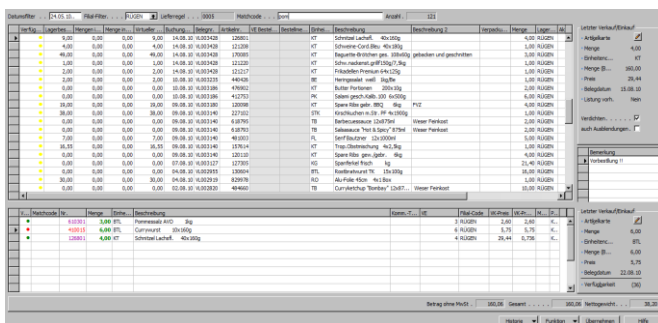
Die Branchenlösung für
den Fachgroßhandel

Folgt Ihre Business Anwendung Ihren Prozessen – oder umgekehrt?

In Zusammenarbeit mit vielen Unternehmen aus Ihrer Branche haben wir auf der Basis von Microsoft Dynamics NAV eine Lösung erarbeitet, die Ihre Geschäftsprozesse optimal unterstützt. Eine Vielzahl von Funktionalitäten und im Detail durchdachten Lösungen bilden alle Vorgänge des Tiefkühl-Fachgroßhandels und des Frischedienstes mit eigenem Telefonverkauf und eigener Logistik ab. Die betriebswirtschaftlichen Ergebnisse werden transparent dargestellt und zeigen Ihnen Möglichkeiten zur weiteren Optimierung auf. CoolVision wird fortlaufend weiterentwickelt und im Rahmen eines Projektes zu 100% an Ihr Unternehmen angepasst. Sie erhalten eine perfekt zugeschnittene Software, Investitionssicherheit und die Gewissheit, dass Ihnen auch in Zukunft neue und innovative Funktionalitäten zur Verfügung stehen.

Telefonverkauf mit Auftragschnellannahme

Basierend auf Kundendaten wird für den Telefonverkauf täglich eine Anrufliste erstellt, über die mit einer angeschlossenen Telefonie-Lösung direkt aus CoolVision gewählt werden kann. Mit Hilfe von Auftragschnellanlage, Historienschnellerfassung, Matchcodesuche, Kommissioniertexten, Bestellartikeln, Mindestpreis- und Mengenprüfungen, ... kann der Verkäufer die Kundenwünsche abarbeiten oder zusätzliche Verkaufsvorschläge unterbreiten.



Tourenplanung und Disposition

Alle Kunden können nach Sommer und Winter getrennt eingetourt werden. So weiß CoolVision bereits zum Zeitpunkt der Auftragsanlage, über welche Tour ein Kunde beliefert werden wird. Ruft ein Kunde spontan an, schlägt CoolVision auf Basis der Lieferregel eine passende Tour vor. In einer multifunktionalen Dispositionsübersicht kann die gesamte Touren-Auftragsdisposition überprüft und optimiert werden.

Kommissionierung

CoolVision beherrscht jede Form der Kommissionierungsberechnung.

- Einzel- und Blockkommissionierung
- Auftragskommissionierung
- Wiegeartikelkommissionierung
- Einkaufskommissionierung
- Fremdlageristenkommissionierung
- Umlagerungs- und Filialkommissionierung
- ...

Die Kommissionierung kann mehrfach pro Tag gestartet werden. CoolVision wird immer nur die noch nicht kommissionierten Mengen in den Packprozess geben. Im Ergebnis der Kommissionierung werden die Auftragsdaten aktualisiert, bevor diese im Tagesabschluss verarbeitet werden.

Liefer- und Rechnungsdokumente

CoolVision erstellt beim Tagesabschluss pro Tour automatisch alle Liefer- und Rechnungsdokumente entsprechend den Kundenvereinbarungen.

Spezielle Ladelisten ermöglichen dem Fahrer, die geladenen Waren mit den Sollmengen zu vergleichen. Zusätzlich fasst das Tourendeckblatt alle relevanten Informationen zur Tour inkl. Barzahler-Kennzeichnung zusammen.

Lager

CoolVision arbeitet mit filialabhängigen Lagerorten. Diese können mit Regalnummern, Lagerplätzen oder als Fremdlager verwendet werden. CoolVision kann durchgehend Chargen und MHDs verwalten. Sie können sich jederzeit einen Überblick über Struktur, Alter und Menge der am Lager verfügbaren Waren verschaffen. Der Ein- und Verkauf kann in CoolVision separat pro Filiale geplant und durchgeführt werden.

Umsatzvergütung für gute Kunden

Entsprechend den kundenindividuellen Staffeln für einzelne Produkte oder ganze Produktgruppen wird die Umsatzrückvergütung berechnet und als Gutschrift fakturiert. Die Auszahlung kann mittels Scheck oder elektronischer Zahlungsanweisung erfolgen.

Elektronische Waagenanbindung

Der Anteil der gewogenen Waren nimmt ständig zu, daher enthält CoolVision Schnittstellen zu elektronischen Waagen, die für die Einlagerung und für den Verkauf genutzt werden können. Sofortbestellungen werden unmittelbar an die Waage übermittelt und geben im Lager ein akustisches Signal.

Provisionsabrechnung

Pro Auftrag können bis zu drei Provisionsempfänger verwaltet werden. Die Provision kann nach Deckungsbetrag oder Umsatz berechnet werden. In der Provisionsberechnung werden Skonti und Umsatzrückvergütungen für die Kunden mit berücksichtigt. Die Provision kann bei Rechnungslegung oder bei Zahlungseingang erfolgen. Für den Provisionsanspruch werden Rückstellungen in der Finanzbuchhaltung gebildet und bei Auszahlung aufgelöst.

Truhenverwaltung

Mit CoolVision können Sie an Kunden ausgegebene Truhen verwalten und die Servicepauschale komfortabel berechnen.

Finanzmanagement

Zusätzlich zu den klassischen Funktionen einer Finanzbuchhaltung gehören zum CoolVision Finanzmanagement z.B. automatische Bestands- und Verbrauchsbuchungen bei Warenbewegungen, Kostenstellen-, Vertriebsmitarbeiter- und Fahrzeugkostenauswertungen, tagaktuelle BWA, Kassenbuch mit Touren bargeldabrechnung, Liquiditätsplanung, Datev / GDPdU Schnittstelle, elektronischer Zahlungsverkehr und EBICS Bankauszugsimport.

Abrechnungsp.	Verf. an	Lauf. an	Lauf. an	Lauf. an
03 00 - 00 00 - 00 03	01 01 - 01 00 - 00 01			
03 02 - 02 00 - 00 03				
03 04 - 04 02 - 02 05				
18 04 - 04 02 - 07 09				
14 01 - 01 02 - 01 05				
13 03 - 03 02 - 03 05				

Mt.	F.	E.	...	Anz.	Abrechnungsp.	Nr.	Verf. an	Lauf. an	Lauf. an	Lauf. an
0	✓	✓	✓	0	LS TGA, Rg TGA	AU007930	10157	Hotel Engel	Frau Walburga Reich a.H.	Todtnauberg
0	✓	✓	✓	0	LS TGA, Rg HA	AU007932	10633	Haus Farnenhof	Karlhau der druck-leibels	Radstetter
0	✓	✓	✓	0	LS TGA, Rg HA	AU007974	10287	Grüner Baum	Gastro Team Albat	Muggenbur
0	✓	✓	✓	0	LS TGA, Rg HA	AU007977	12395	Alten- und Pflegeheim	Todtnau	Postfach 11
0	✓	✓	✓	0	LS TGA, Rg HA	AU007979	10558	Gastro Team Albat	Waldford am Natursch	Natursch Rg
0	✓	✓	✓	0	KOMBELEGE	AU007984	13014	Petra Bostel	betr. Schwimmbad Todtnau	Sonnhalde 1
0	✓	✓	✓	0	LS TGA, Rg TGA	AU007993	10414	Gasthaus Stübchen	Gisela Hillbrecht	Todtnauberg
0	✓	✓	✓	0	LS TGA, Rg TGA	AU007995	13036	Hotel Herhof	Fischer Jörg GBR	Kuhhausstr.
0	✓	✓	✓	0	KOMBELEGE	AU008009	12861	DorfcaféHerben	Walter Marquardt	Im Dorf 25
0	✓	✓	✓	0	TFAKORBE	AU008051	10152	Dum Schwanen	Fam. Bronger	Todtnauberg
0	✓	✓	✓	0	KOMBELEGE	RE000887	11011	Christoph Kuntz	Singgesthaus Hosenborn	Hosenborn
0	✓	✓	✓	0	KOMBELEGE	RE000888	11251	Berghotel Rübenthal	Karl u. Jörg Braun	Errenbach
0	✓	✓	✓	0	KOMBELEGE	RE000889	12272	Pension Glöckhof	Erka Harenberg	Martin-Hoch
0	✓	✓	✓	0	KOMBELEGE	RE000890	13028	Schwimmbad Gaststätte	Peter Löss	Friedrichsh

Langnese / TIFA – Statistikmeldung

CoolVision verfügt aktuell über eine Langnese und eine TIFA Schnittstelle. Ein Debitor kann für Langnese Top- und Zentralkunde (TZK) oder Vertriebspartnerkunde (VPK) sein. In einem Auftrag können Langnese- und Nicht-Langnese-Produkte verkauft werden; bei der Fakturierung wird das automatisch erkannt. Lieferstatistiken und Kundenstammdaten werden vollautomatisch übertragen. Ein detaillierter Warenverbrauchsnachweis zum Abgleich von Bonuspunkten und Gutschriften ermöglicht es Ihnen, Langnese Gutschriften entsprechend der vereinbarten Konditionen zu verproben.

Belegarchiv

Auf Wunsch werden alle ausgehenden Dokumente in einem revisionssicheren Archiv abgelegt und stehen digital zur Verfügung. Unterschriebene Kundenlieferscheine und Rechnungen sowie Einkaufs- und Kostenrechnungen werden eingescannt und von CoolVision vollautomatisch den Belegen im System zugeordnet.

Letterservice & elektronische Belege

Haben Sie schon mal einen Tagesabschluss oder einen Mahnlauf durchgeführt und kein einziges Dokument kam aus dem Drucker? Pro Kunde können Sie einstellen, ob der Letterservice die Druckdaten an einen Spezialdienstleister zum Druck und Versand übergeben, oder ob das Dokument digital signiert Ihrem Kunden per E-Mail zugestellt werden soll. Dadurch sparen Sie viele Stunden für Druck und Kuvertierung bei Wochen- und Monatsrechnungen sowie bei Mahnläufen.

CoolVision Mobile

CoolVision Mobil ist eine Anwendung, die Ihren Außendienstmitarbeitern alles bietet, was sie unterwegs benötigen. Stammdaten, individuelle Artikelpreise, Verkaufsstatistiken, OPs, Truhenverwaltung, Auftragserfassung und vieles mehr, stehen dem AD offline zur Verfügung. Wenn der AD wieder online ist, werden die Daten automatisch mit CoolVision abgeglichen.

CoolVision APP

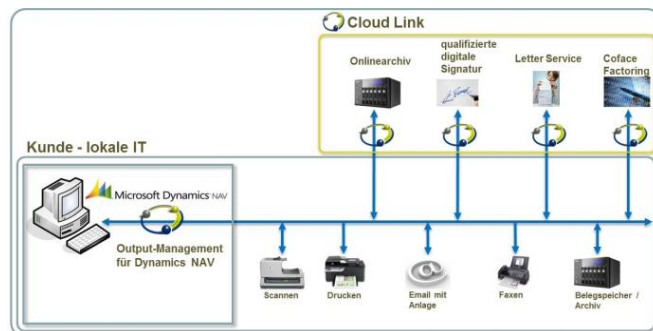
Stellen Sie sich vor, Ihr Außendienstler hätte ein Tablett-PC und eine APP über die er on- und offline auf die vollständigen Daten seiner Kunden zugreifen, diese verändern oder neu anlegen könnte. Auch neue Aufträge, Preispflege oder Truheninformationen können über die APP an CoolVision übergeben werden.

Filialen und internationaler Handel

Alle Funktionen von CoolVision sind filialfähig und mehrsprachig. Nationale-, EU- oder Auslandsverkäufe, Zollager, Freihafen oder Führen - CoolVision beherrscht alle Steuerarten. CoolVision ist mehrmandantenfähig, konsolidierungsfähig und international einsetzbar. Mit CoolVision sind Sie für den nationalen und internationalen Handel bestens aufgestellt.

EBICS Integration

CoolVision verfügt über eine EBICS Integration. Bankimporte können importiert und zu einem großen Teil vollautomatisch mit offenen Posten ausgeglichen werden. Der tägliche Aufwand für die Verbuchung von Bankdaten in der Buchhaltung wird durch die EBICS Integration stark gesenkt.



Bestellplanung und Bestellartikel

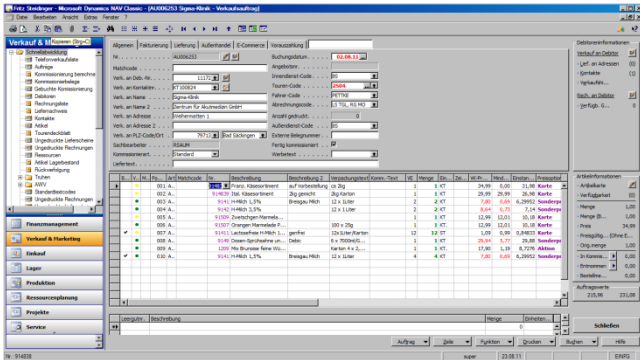
Basierend auf den Wiederbeschaffungsdaten von Artikeln und Kreditoren sowie dem virtuellen Lagerbestand können Sie mit Hilfe von CoolVision Ihre komplette Beschaffungsplanung einfach und schnell durchführen. Bestellartikel sind hingegen besondere Artikel, die in der Regel nicht oder nur in kleinen Mengen am Lager verfügbar sind. Die Bestellartikelplanung gibt Ihnen zu jedem Zeitpunkt die Mengen aus, die bestellt werden müssen, legt pro Kreditor Bestellungen an und bietet Ihnen gleichzeitig eine komplette Einkaufskommissionierung.

Rahmenaufträge

Besonders in der Vorweihnachtszeit arbeiten viele Firmen mit Rahmenaufträgen. Mit CoolVision sind Sie in der Lage, Rahmenaufträge zu verwalten und diese in Vorkasse oder auftragsbezogen abzurechnen. Vorkasserechnungen werden automatisch auf versteuerten Anzahlungskonten verbucht und bei Auftrags-Rechnungslegung auf Erlöskonten umgebucht.

Aktionen und Preislisten

CoolVision unterstützt Sie bei Aktionen, wobei die aktuell gültigen Aktionspreise (Datumsbegrenzung) in der Verkaufspreisfindung automatisch berücksichtigt werden. Mit Hilfe von Preislisten können Sie eigene Flyer erstellen.



Reklamationen

Egal ob im Einkauf oder im Verkauf - CoolVision bietet Ihnen mit Hilfe von Reklamationen die Möglichkeit, beanstandete Ware bis zur Klärung des Vorganges zu verfolgen.

MHD Lager

Im Tiefkühl-, und auch im Frischhandel spielt das MHD eine ganz besondere Rolle. Zusätzlich zur durchgehenden MHD Verwaltung im Ein- und Verkauf bietet Ihnen CoolVision die Möglichkeit, Waren mit bald ablaufendem MHD in ein separates Lager umzubuchen und diese z.B. über eine Aktion gezielt zu verkaufen. Eine Rückverfolgung bei Reklamationen ist über einen speziellen Report gegeben.

Abwagungsverkauf / Umlagerungsaufträge

Besonders im Sommer werden viele Waren zusätzlich über den AWW veräußert. CoolVision bildet den vollständigen AWW-Prozess ab und errechnet automatisch über Umlagerungsaufträge mit angeschlossener Kommissionierung die aufzufüllenden Mengen pro Fahrzeug.

Projekt / Service

Die Dr. Netik & Partner GmbH verfügt über viel Erfahrung bei der Entwicklung und Einführung von Projekten mit komplexen Branchenlösungen. Wir legen Wert auf eine partnerschaftliche Zusammenarbeit und schätzen Sie und Ihre Erfahrungen. Gemeinsam haben wir immer das Ziel, CoolVision bis ins letzte Detail zu optimieren und weiterzuentwickeln. Im Ergebnis reduziert sich die Fehlerquote auf ein Minimum. Auch im Anschluss an die Einführung von CoolVision stehen wir zu unserem Produkt und bieten Ihnen einen 24/7 Service 365 Tag im Jahr..

CoolVision / Fibu / Lohn

CoolVision kann in der eigenen IT oder im Rechenzentrum der Dr. Netik & Partner GmbH betrieben werden. Dazu kann CoolVision gekauft oder über eine monatliche Mietrate genutzt werden.

Die Dr. Netik & Partner GmbH bietet Ihnen auf Wunsch auch eine kompetente Partnerschaft im Bereich der Finanzbuchhaltung und der Lohnbuchhaltung an.

Sie sind neugierig auf mehr? Kein Problem – besuchen Sie uns auf www.netik.de, fordern Sie ein Whitepaper an oder kontaktieren Sie uns unter +49 395 430 17 0.

Dr. Netik & Partner GmbH

Wir sind ein wachsendes Team von 35 Mitarbeitern an zwei Standorten mit einem Kundenportfolio aus national und international agierenden Unternehmen. Seit unserer Gründung im Jahre 1991 vertrauen uns inzwischen eine große Zahl an Unternehmen mit mehreren tausend Mitarbeitern die Themen ihrer IT und die Entwicklung ihrer Branchenlösungen an. Wir sind Dienstleister: 100% unserer Wertschöpfung resultieren aus Leistungen, die wir überwiegend mittelständischen Unternehmen aber auch z.B. Kliniken und der öffentlichen Hand anbieten.

Was zeichnet die Dr. Netik & Partner GmbH aus?

Wir verfügen über eine langjährige Erfahrung mit dem Schwerpunkt Microsoft Dynamics NAV und auf allen wichtigen Gebieten der IT-Infrastruktur und IT-Sicherheit. Durch den Einsatz von zukunftsorientierten IT-Umgebungen und optimal an ihre Geschäftsprozesse angepasste Branchenlösungen, garantieren wir ihnen Investitionssicherheit für ihre Projekt. Wir konzentrieren uns auf Themen, die Standards setzen und die Ihre Geschäftsprozesse unterstützen. Dazu pflegen wir intensive Partnerschaften mit den IT-Technologieführern.



Microsoft Business Solutions
Advanced Infrastructure Solutions
Information Worker Solutions



2011 Preferred Partner



Wir gehen feste Verträge mit Ihnen ein: Service und Wartung

Nachhaltiger Unternehmenserfolg basiert auf Investitionsschutz und Zukunftsorientierung. Wir übernehmen für Ihre IT-Landschaft zuverlässigen Service und professionelle Pflege. Zusätzlich garantieren Wartungsverträge Ihrer Unternehmung regelmäßige Updates, Zugriff auf Softwaretrends und gesetzliche Änderungen in Ihrer Branche. Ihr Erfolg ist unser Erfolg – wir stehen auch nach Projektabschluss als zuverlässiger Partner an Ihrer Seite.

Outsourcing, Finanzierung und Leasing

Mobilität und planbare Kosten sind eine Grundlage für den Erfolg Ihres Unternehmens. Alles, was Sie brauchen, ist ein Internetanschluss.

Nationale und internationale Filialanbindungen oder mobile Arbeitsplätze – wir bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Geschäfts- und Kommunikationsanwendungen auf unserem Rechenzentrum zu betreiben. Monatlich anpassbare ASP Lizenzverträge garantieren Ihrer Unternehmung Mobilität, Flexibilität und planbare Kosten ohne hohe Startinvestitionen. Wir stehen auch in Themen der Finanzierung an Ihrer Seite. Finanzieren oder Leasen Sie Ihre IT Projekte - faire Verträge bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Unternehmung mit zukunftsweisenden IT-Technologien und fortschrittlichen Branchenlösungen auszustatten.

Dr. Netik & Partner GmbH
Kontakt: Bernd Scheller
Tel.: +49 (0)395 430 17 0
Email: bscheller@netik.de
Internet: www.netik.de